

A close-up photograph of a hand holding a cylindrical core of soil. The soil is dark brown and appears moist. At the top of the core, there is a small tuft of green grass with several blades. The bottom of the core shows a dense network of light brown roots extending downwards. The background is a blurred green lawn under bright daylight.

# Honderdjarig DSV Zaden richt pijlen op de toekomst

‘De markt kan in de toekomst nog veel innovaties verwachten’

**DSV Zaden bestaat dit jaar 100 jaar. Om dat te vieren, werden er in juni relatie- en familieleden gehouden en het hele jaar is er een nieuwe campagne, getiteld 'Het begint bij de bodem'. Dit vakblad blikt met Steven Wiersema terug op de historie van het Duitse bedrijf: de oprichting, de groei en de wapenfeiten op het gebied van selectie en veredeling. Wiersema werpt ook een blik op de toekomst: 'Deze markt is leergierig en nieuwsgierig en staat open voor innovaties.'**

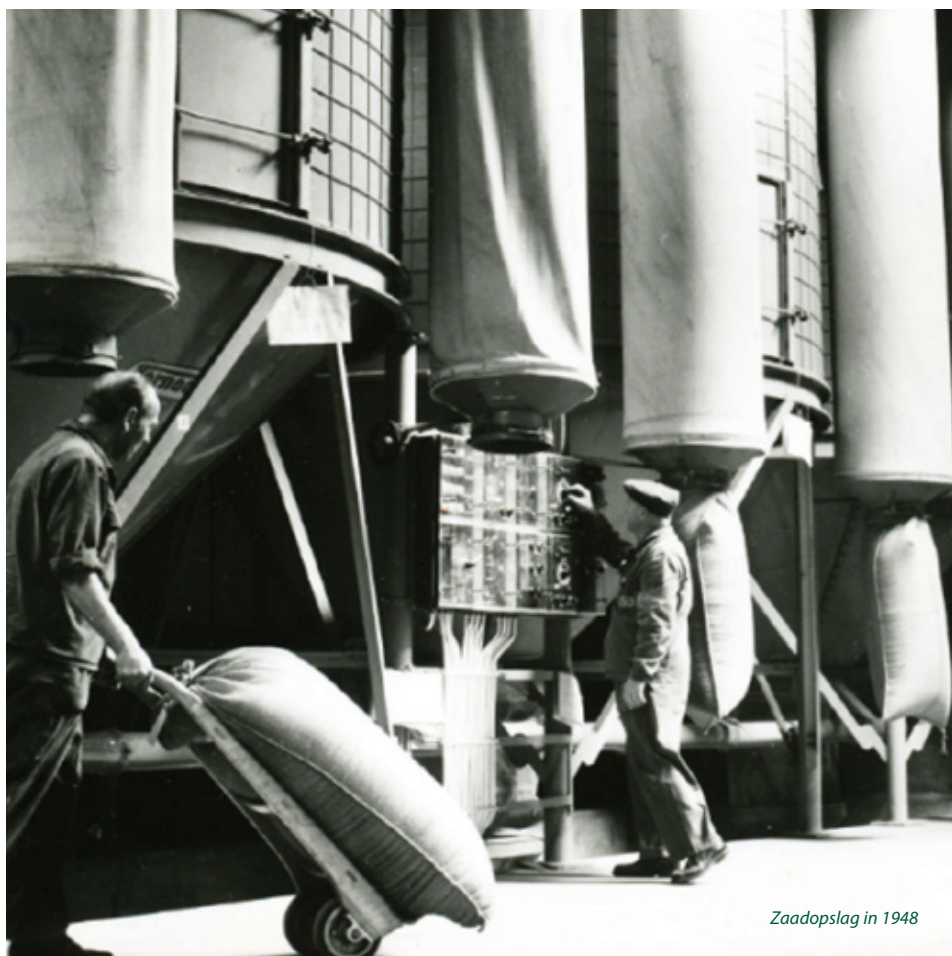
Auteur: Karlijn Raats

In 1923 richtte professor Wilhelm Freckmann, hoofd van het proefstation Neuhammerstein in Lauenburg, met een groep grote landbouwbedrijven de Deutsche Saatveredelung (DSV) op als naamloze vennootschap. 'Direct na de Eerste Wereldoorlog was er veel vraag naar voedsel voor mensen en dus ook naar productie voor veevoer', verklaart Steven Wiersema. 'Deze vraag legde de basis voor het bedrijf. De afgelopen honderd jaar is DSV uitgegroeid tot een internationaal bedrijf in productie, voedergrassen, groenbemesters en recreatiegrassen met meer dan 750 medewerkers.'

### Greep uit de historie

In 1933 werden de rechten van zaadboeren voor het eerst in de wet vastgelegd. Hield DSV zich in het begin vooral bezig met sorteren, vanaf 1934 kon er worden geïnvesteerd in veredelingswerk. Dat gebeurde eerst in Landsberg. Toen het Russische leger Landsberg binnen marcheerde, wist dr. Renius, het hoofd van DSV, waardevol kweekmateriaal te redden en grote hoeveelheden zaad naar het huis van zijn ouders in Lippstadt te brengen. In 1945 richtte hij daar Deutsche Saatveredelung GmbH opnieuw op.

De geschiedenis van DSV kent enkele overnames en samenwerkingsverbanden. In 1990 breidde het bedrijf met een vestiging in Brandenburg flink uit, tot een oppervlakte van 10.000 hectare. In 1998 werd DSV geïnternationaliseerd met de oprichting van het dochterbedrijf in Canada, DL-Seeds. Ook in Europa werd verder uitgebreid, onder meer in Polen



Zaadopslag in 1948

## Dat de veredeling begon in Landsberg, is terug te zien in de naam van het mengsel Landsberger Gemenge

(1998), Denemarken (2003), Frankrijk (2007), het Verenigd Koninkrijk (2008) en Oekraïne (2010). Door de overname van plantenveredelingsbedrijf Zelder BV werden de bedrijven EuroGrass BV en EuroGrass Breeding GmbH opgericht. In 2013 nam DSV het Deense bedrijf Hunsballe Frø over. De EuroGrass-onderdelen werden geïntegreerd in DSV.

In 2017 ging de internationalisering door met de uitbreiding naar Zuid-Amerika: het dochterbedrijf DSV Semillas in Argentinië. Vorig jaar, ten slotte, nam DSV het bedrijf Northstar Seed Canada over, dat verdergaat onder de naam DSV Northstar Ltd.

### Meer kennis en kracht

'Ondanks de gestage uitbreiding van DSV

ervaar je als medewerker een goede balans', merkt Wiersema op. 'In Nederland heerst nog steeds de sfeer van een familiebedrijf. Teamleden zijn bereid om voor elkaar een stapje extra te zetten. De overleggen zijn internationaler, maar dat maakt het geheel alleen maar sterker. Dat geldt voor het aanbod, de uitbreiding van het aantal gebieden waar we kunnen vermeerderen en testen, en voor de kennisdeling op basis van ervaringen in uiteenlopende klimaatgebieden.'

### Succesvolle rassen en mengsels

Er zijn veel succesverhalen op het gebied van rassen en mengsels. Wiersema licht er drie uit, te beginnen met het uit 1934 daterende en nog altijd bestaande opbrengstmengsel Landsberger Gemenge. Wiersema: 'Dat is een mooie referen



Steven Wiersema

## ‘De bodem wordt de schat van de toekomst’

tie naar Landsberg, waar de veredeling in 1934 begon. Uiteraard zijn de soorten door veredeling steeds verder ontwikkeld, maar de samenstelling van het mengsel is niet veranderd. In de jaren zeventig werd DSV in Duitsland voor het eerst echt groot met koolzaad onder de naam ‘Sonnengold’, nadat het aan het begin van de jaren zestig was gaan werken met ‘Donzdorfer Hofsorte’, een winterkoolzaad. Op het gebied van recreatiegrassen kwam DSV in 1986 met Limousine. ‘Dit veldbeemdras is wereldwijd bekend en prijkt nog altijd op de internationale rassenlijsten, waaronder de Gragids.’

### Het begint bij de bodem

DSV wil met zijn nieuwe campagne uitdragen dat we door de jaren heen al veel te weten zijn gekomen, maar dat er ook nog veel te ontdekken valt. Daarbij gaat het om duurzaam bodemgebruik, gezonde en efficiënte plantensoorten en nog minder gebruik van water, mest en gewasbeschermingsmiddelen.

‘De bodem wordt de schat van de toekomst’, aldus Wiersema. ‘Belangrijke vragen zijn: welke biologie zit er in de bodem, welke interacties spelen een rol tussen bodem en plant en welke invloed heeft een veranderend klimaat op de bodem? Bij voedergrassen is de rol van de bodem direct terug te zien in de waarde van gras als opbrengst; er wordt gestreefd naar een duurzame en rendabele teelt. Met gezonde,



DSV in de jaren dertig

efficiënte rassen kan dat alleen bereikt worden in interactie met een gezonde bodem. Maar ook bij recreatiegrassen speelt een gezonde, vitale bodem een grote rol voor de kracht en het visuele aspect van gazon, sportveld of berm.’

### Kennisdeling

Volgens DSV wordt er in het kader van deze campagne contact gezocht met innovators uit de praktijk en (internationale) onderzoekers en deskundigen, om actief samen te werken aan een weerbare bodem. Het bedrijf wil deze kennis vervolgens delen met telers en het onderwijs. Ook werkt DSV samen met partijen om het groen in de openbare ruimte te versterken. Wiersema: ‘Een voorbeeld is de samenwerking met enkele gerenommeerde bedrijven die actief zijn in groenparkerenconcepten. Ons MaaiMinder-mengsel zit kant-

en-klaar in inweegsubstraten. In combinatie met speciale bodemsubstraten eronder kan het gras wel 50 cm diep wortelen, waardoor het zichzelf in stand houdt, ook in tijden van weersextremen zoals droogte.’

### Toekomst

Een van de innovaties die DSV begin dit jaar op de markt heeft gebracht, is het vernieuwde en opnieuw geïntroduceerde Eurograss Campino. Dit bevat fijn rietzwenk dat een dicht gazon vormt, ook onder droge omstandigheden. ‘De markt kan in de toekomst nog heel wat innovaties verwachten van onze veredelingsactiviteiten’, verklaart Wiersema tot besluit.



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!