



Gewichtheffers van formaat: de Relly 1.8E en de Relly 1.8

De Schans wil vóór 2030 jaarlijks minstens 1.000 Relly's verkopen

Een stuk geschiedenis

De beursstand van De Schans BV bevindt zich dicht bij de bezoekersentree van GroenTechniek Holland, in W.02. De elektrisch aangedreven Relly, de minishovel die dit bedrijf begin 2022 introduceerde, ontbreekt niet. Met dit eigen merk gloort een mooie toekomst voor De Schans.

Auteur: Broer de Boer

De Schans beleefde de afgelopen jaren drukke tijden, inclusief de beëindiging van een succesvolle samenwerking. Het was niet altijd even gemakkelijk bij dit bedrijf in het Brabantse Hedel, een toonaangevende machineleverancier voor stratenmakers, hoveniers en bouw- en constructiebedrijven, maar is weer een relatieve rust ingetreden. En uiteindelijk leverde al die onrust ook iets moois op: de Relly, een volledig in eigen beheer ontwikkelde minishovel. De ambitie: nog voor 2030 minstens duizend Relly's per jaar verkopen.

De oprichter

Goedlachs, opgewekt en vol energie, dat is oprichter en eigenaar Reinoud van der Schans op deze doordeweekse ochtend. Het gaat De Schans – vooral bekend geworden als importeur van de in België geproduceerde Rollmops en Knikmops – voor de wind, Dat is niet in de laatste plaats vanwege het succes van de in 2022 geïntroduceerde Relly, volgens eigen zeggen: 'Het resultaat van alles wat we in de markt zijn tegengekomen, gecombineerd in één machine.'

Even terug naar die 'drukke tijden'. Van der Schans praat er open over; hij wil die drukke tijd het liefst voorgoed achter zich laten en het is zinloos om met modder te gooien. Hij denkt terug aan de tijd dat de Gebroeders Geens de samenwerking eenzijdig opzegden. 'Tussen ons was al jaren discussie over de kwaliteit, over de verdere ontwikkeling van machines en over de vraag hoe onze jarenlange samenwerking beter zou kunnen. Met de jaren liepen onze gedachten daarover steeds verder uiteen. Het gevolg was dat de distributieovereenkomst op 1 juli 2023 officieel is beëindigd. In verband met de jarenlange bijdrage aan de ontwikkeling van de Knikmops, zowel technisch als commercieel, hebben de Gebroeders Geens de verplichting een groot aantal Knikmopsen na te leveren. Daardoor kan De Schans in 2024 en in 2025 alle typen Knikmopsen blijven leveren, en vermoedelijk nog langer. Voor onze Knikmops-klanten



**GROEN
TECHNIEK
HOLLAND**

blijven we natuurlijk reparaties en onderhoud uitvoeren. Onderdelen en aanbouwdelen leveren we als vanouds. Ook blijven we Knikmopsen verhuren.'

De Rollmops

Op enig kreeg Van der Schans het importeurschap van de Rollmops in de schoot geworpen. Deze Rollmops was een tweewielaangedreven machine. Nederlandse stratenmakers klaagden dat deze vaak in het zand bleef steken. De oplossing zou bestaan uit een vierwielaangedreven Rollmops. Hierin zagen de Gebroeders Geens geen brood, en dus ging Van der Schans zelf aan de slag. De opgedane kennis over grondverzetmachines bij Ahlmann en het werken als stratenmaker leverden uiteindelijk de eerste vierwielaangedreven stratenmakersmachine op. Je zou kunnen zeggen: de 'moeder aller Knikmopsen'. Uiteindelijk zagen de Gebroeders Geens dat Van der Schans het gelijk aan zijn kant had en namen ze de door hem ontwikkelde en gebouwde 4WD-Rollmops in serieproductie.

Zaken gaan goed

Vanaf dat moment hield Van der Schans de markt goed in de gaten. Hij zag een toenemende vraag naar een 'minishovel': een (bouw)machine die meer kon dan louter

De Schans toont tijdens GTH alle Relly's uit zijn assortiment: de R1.0D, de R1.3C, de R1.8D, de R1.0E, de R1.3E en de R1.8E. De volgende aanbouwdelen worden meegenomen: een maaidek, een heggenschaar, een grondfrees, een dichte bak, een puinbak en een egalisatieframe. De R1.8E is een primeur; de eerste machines hiervan worden nu afgeleverd. Alle machines staan gereed en kunnen in de demoput in beursstand W.02 werkend gedemonstreerd worden.

situatie ontstond het idee om zelf verder te gaan met de ontwikkeling en bouw van de in eerste instantie elektrische minishovel. Hier konden we als De Schans de in onze ogen noodzakelijke verbeteringen in onderbrengen. En dat lukte: de eerste (elektrische) Relly 1.0e was geboren. Al snel kwam de vraag van onze klanten of wij deze machine ook als dieseluitvoering konden leveren. In 2020 hebben we de eerste stappen gezet om aan die vraag tegemoet te komen.'

Vanaf dat moment begon bij De Schans de drukke tijd pas echt. Voor Knikmops-klanten is de Relly een herkenbare machine in een moderne uitvoering, met de daarbij behorende voordelen. De ontwikkeling en bouw van deze Relly-machines vroeg echter een totaal andere aanpak, waarbij CAD-ontwikkel- en -tekensystemen de handmatige schetsen vervingen. Laptop en software zijn belangrijke tools voor machine-afstelling, waarvoor eerder schroevendraaiers en steeksleutels toereikend waren. Hiervoor haalde De Schans in de periode 2018-2022 de technieken, de kennis en de daarbij behorende mankracht in huis. Het personele bestand verdubbelde in deze jaren tot op dit moment 40 fte's.

De toekomst

De groei zette door en volgens Van der Schans zullen er de komende jaren beduidend meer Relly's worden gebouwd. Na een gedegen onderzoek ondertekende het bedrijf onlangs een samenwerkingsovereenkomst met de Enschedese machinefabriek Delwi Groenink. Deze fabriek gaat stapsgewijs samen met De Schans de Relly's produceren. De ontwikkeling en bouw van protomachines en specials blijft de Hedelse onderneming in eigen huis doen. Dat geldt ook voor het logistieke deel en alle commerciële activiteiten. Van der Schans: 'Tot nu toe hebben we ongeveer 400 Relly's verkocht. De uitbreiding van ons commerciële apparaat moet ertoe leiden dat wij in 2028-2030 op 1.000 machines per jaar uitkomen, waarvan 70 procent voor de buitenlandse markt. Het management hebben we dit jaar ook tegen het licht gehouden. Ook mijn eigen rol daarin gaat veranderen. Mijn zoon Ad rondt binnenkort zijn commerciële studie af. Het is de bedoeling dat hij een traineeship in ons bedrijf krijgt, om vervolgens stap voor stap samen met de managers en mij de aansturing van De Schans op zich te nemen.'

'We willen ook in 2025 en vermoedelijk nog langer alle typen Knikmopsen blijven leveren'

straatklinders vervoeren. Stratenmakers wilden een 'bouw-machine', die ook geschikt was voor ander grondwerk en waarmee je puin op een aanhanger kon kieperen. Kortom, er was behoefte aan een machine met een bredere toepassing. Uiteindelijk maakte Van der Schans samen met de Gebroeders Geens een prototype. In 1997 presenteerden ze hun eerste Knikmops 90 en een jaar later ging de serieproductie van start. Intussen was De Schans binnen het samenwerkingsverband met Geens dankzij zijn commerciële inspanningen voor het merk Knikmops ook dealer voor Knikmops geworden, onder meer voor Scandinavië en Duitsland. De zaken gingen goed.

Elektrische Knikmops

Met toelevering door het Nederlandse bedrijf UMS werd de elektrische Knikmops bij De Schans ontwikkeld. Daarbij maakten ze gebruik van "lege" Knikmopsen. De resultaten waren positief, maar de Gebroeders Geens hadden geen interesse om een kleiner type elektrische Knikmops in de markt te zetten. Van der Schans zegt hierover: 'Vanuit die



Niels Oltmans

De Schans
GTH-stand W.02

Drielseweg 46a
5321 NC Hedel
+31 (0) 73-5991750
info@deschansbv.nl
www.deschansbv.nl



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!