

Frans Drost (l.) en Arne van der Valk bij de elektrische werktuigdragers



# Samenwerking Jean Heybroek en NIMOS

‘We willen verder bijdragen aan de groei en ontwikkeling van duurzame mobiliteit’

Jean Heybroek en NIMOS hebben de handen ineengeslagen. Importeur en leverancier Jean Heybroek kan door deze samenwerking dealers en eindgebruikers een breder pakket machines aanbieden, om uiteindelijk de beste machine op de juiste plaats te krijgen. NIMOS stoot met deze samenwerking zijn verkoopactiviteiten af en zal zich nog meer richten op ontwikkeling en productie. Beide partijen willen met de samenwerking een nieuwe stap zetten naar de verdere groei en ontwikkeling van duurzame mobiliteit.

Auteur: Heidi Peters

Jean Heybroek leverde tot nu toe elektrische werktuigdragers van onder meer RECO eTrac. Door de uitbreiding met de Posi-Trac K-serie van NIMOS kan Jean Heybroek nu ook voldoen aan de vraag naar knikgestuurde werktuigdragers. Maar de samenwerking gaat verder. Arne van der Valk, productmanager groentechniek bij Jean Heybroek: ‘We kunnen onze klanten nu een compleet assortiment emissieloze werktuigdragers en transportvoertuigen bieden. Maar uiteindelijk bepalen ook de aanbouwwerktuigen het succes van de werktuigdrager. Onze werktuigdragers zijn elektrisch en het vergt wel wat aanpassingen en flexibiliteit om de

aanbouwwerktuigen ook te elektrificeren; dat zien we ook in de markt. NIMOS gaat ons daarmee helpen, zowel met het aanpassen van bestaande werktuigen als met de ontwikkeling van nieuwe elektrische aanbouwwerktuigen, zodat we uiteindelijk de RECO eTrac en de NIMOS nog beter in de markt kunnen zetten.’

## Fuseegestuurd en knikgestuurd

NIMOS was de eerste die een elektrische onkruidborstelmachine introduceerde. De elektrische werktuigdrager RECO eTrac, ontwikkeld door Royal Reesink-dochter Motrac Industries, kwam daar snel achteraan. ‘De markt is aan het verschuiven; de transitie is in gang gezet. We

weten dat in 2025 alle gemeentelijke diensten deze transitie naar elektrisch gemaakt moeten hebben. De afgelopen jaren hebben wij veel geleerd over elektrische voertuigen, over hoe het nog beter kan’, vervolgt Van der Valk. ‘Jean Heybroek heeft op het gebied van elektrische werktuigdragers nu twee merken: RECO eTrac en NIMOS. De RECO-eTrac is fuseegestuurd en de Posi-Trac K is knikgestuurd. Dat is een wezenlijk verschil; de gebruiker kiest voor het een of voor het ander.’ Frans Drost, directeur van NIMOS, bevestigt dat: ‘Ook wij hebben klanten die beide soorten in huis hebben; zo sterk is de voorkeur van de chauffeurs. En dat is prima. Onze slogan is al jaren “Job well done”;

## ‘De werktuigen maken de machines’

daar gaat het om. Doen wij ons werk goed, dan kan de gebruiker zijn werk ook goed uitvoeren.’

### Nieuwe werktuigdragers

NIMOS en Jean Heybroek kennen elkaar al lang en beide partijen bewegen zich ook al lang op de markt. Jean Heybroek bestaat bijna 125 jaar en NIMOS, opgericht door de vader van Drost, tikt over een paar jaar de 50 aan. Sinds 1987 focust NIMOS zich op mechanische onkruidbestrijding. ‘In het verleden hebben we ook al zaken gedaan. Nu is de stap gezet naar een intensieve samenwerking op het gebied van de elektrische werktuigdragers en de transporters van NIMOS’, zegt Van der Valk. ‘Kortweg gesteld hebben wij de verkoopactiviteiten en aftersales voor de werktuigdragers en transporters van NIMOS voor Nederland overgenomen’, zo vat Van der Valk de nieuwe situatie samen. ‘NIMOS gaat zich volledig richten op de ontwikkeling en productie van machines en werktuigen. Wij zien gezamenlijk dat er nog best kansen liggen om innovatieve aanbouwwerktuigen op de markt te brengen waar nog niemand over nagedacht heeft en die goed passen bij een elektrische werktuigdrager.’

NIMOS startte in 2009 met het produceren van elektrische voertuigen. Het voornaamste

doel op dat moment was het terugbrengen van het geluid, omdat deze voertuigen, vooral transporters, veel op begraafplaatsen werden ingezet. Met meerdere uitvaarten per dag belemmerde het lawaai de voortgang van het onderhoudswerk. ‘Destijds hebben we gekozen voor componenten uit de heftrucktechniek, waar elektrisch werken al lang vanzelfsprekend is’, zegt Drost terugkijkend. ‘Hiermee bouwden we de eerste prototypes. In 2018 bouwden we met de kennis en componenten die we in huis hadden de eerste Posi-Trac-werktuigdrager. Wanneer je elektrische machines bouwt, ben je constant bezig met de vraag waar je energie verliest, bij elk detail van de machine. Daar leer je ontzettend veel van.’

### Landelijk netwerk

‘Ook de voorloper van de RECO eTrac was een brandstofmachine die is omgebouwd naar elektrisch’, vertelt Van der Valk. ‘Dat wil niet zeggen dat de machines daarmee klaar zijn. Het kan altijd beter; er komen altijd nieuwe ontwikkelingen en technieken of vragen vanuit de markt. Deze machines draaien gewoon goed; de een kiest voor de fuseegestuurde RECO eTrac en de ander voor de knikgestuurde Posi-Trac. Maar we moeten niet achteroverleunen. Met elektrisch

zijn en komen er nog talloze mogelijkheden. Als Jean Heybroek willen we totaalleverancier zijn. Wij denken met deze samenwerking onze klanten nog sneller en beter te kunnen helpen met de juiste machine voor het juiste werk.’

NIMOS was voor Jean Heybroek de enige partij die in aanmerking kwam voor deze vergaande samenwerking. Van der Valk: ‘NIMOS is een betrouwbare partner, kwam als eerste op de markt met een elektrische werktuigdrager en heeft in onze ogen de meeste ervaring. En vanzelfsprekend kennen we elkaar; we weten van elkaar hoe we werken en wat onze visie is op de markt en de sector. Het dealernetwerk van Jean Heybroek heeft de mogelijkheid om zowel NIMOS als RECO eTrac aan te bieden, waardoor een landelijke dekking ontstaat voor beide merken. NIMOS richt zich meer op productie en innovatie; wij nemen de verkoopactiviteiten van hen over. Dat geldt ook voor de service en aftersales.’

### Van niche naar serieuze markt

‘Wij hebben ons altijd in een niche bewogen, we hebben geen breed gamma aan producten’, vertelt Drost. ‘Sinds 2016 is onkruidverwijdering echter van een bijzaak veranderd in een serieuze markt. Maken en ontwikkelen, daar zijn wij goed in, en daar gaan wij ons volop mee bezighouden.’

## ‘Onkruidbestrijding is van een niche uitgegroeid tot een serieuze markt’

‘Wij vinden het allebei belangrijk dat klanten hun werk goed kunnen doen; ik denk dat we elkaar daarin gevonden hebben. Daarvoor blijven we zoeken naar innovaties. Dit is een samenwerking voor de lange termijn’, zo besluit Van der Valk.

Jean Heybroek en NIMOS zijn op 7 en 8 juni samen aanwezig op de Reinigingsdemodagen.



De bedrijven zetten in op samenwerking voor de lange termijn.



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!