



# ‘Een goed draaistuk is voldoende’

## Importeur Grave verkoopt eerste Holp-aanbouwdelen voor graafmachines in Nederland

**Emiel Grave van Grave Ground Solutions breidde zijn bedrijf uit met een nieuw merk, Holp: aanbouwdelen voor kleine tot grote graafmachines. Hij kreeg een training over de onderdelen en mocht er zelf mee oefenen. ‘Ik ben iemand met gevoel voor machines.’**

Auteur: Tanja Speek

Ja, uiteraard heeft hij zelf een training gevolgd om met deze machineonderdelen te leren werken, vertelt Emiel Grave, importeur van Holp-aanbouwdelen voor graafmachines. ‘Als je die wilt verkopen, heb je een goede training nodig om te weten waar je het over hebt. Een paar keer heb ik de fabrikant bezocht om over de machines te leren en ermee te werken. Daar kijk ik altijd naar uit; het is toch een soort jongensdroom die uitkomt, werken met grote machines.’ Grave importeert de Holp-onderdelen sinds vorig jaar uit Duitsland naar de Nederlandse markt.

### Contact

De reden voor deze uitbreiding van zijn import-bedrijf is op de eerste plaats praktisch. ‘Er is een handelscrisis sinds de inval van Rusland in Oekraïne en dat merkte ik in mijn bedrijf. Ik importeerde al maaimachines van AS Motors en accusnoeischaren van Volpi, maar die merken hebben moeite met leveren. Bepaalde onderdelen zijn lastig te krijgen. Mijn omzet daalde, dus er moest iets bij komen,’ legt Grave

uit. Hij dacht na over de vraag waar er tekorten zijn in Nederland. ‘In de bouw, natuurlijk. Er moet zoveel bij gebouwd worden; voor graafmachines is er nog genoeg markt. Ik kende de verkoopdirecteur van Holp van zijn vorige baan. Het contact was zo gelegd.’

‘Ik ben iemand met gevoel voor machines,’ zo omschrijft Grave zichzelf. Hij begon ooit als zelfstandig hovenier en werkte daarna een tijd in de uitzendbranche. ‘Maar dan ben je diensten aan het verkopen. Dat past eigenlijk niet bij me. Ik heb meer verstand van machines. Machines zijn heel zichtbaar; een dienst zie je niet. En met mijn enthousiasme maak ik de klant ook enthousiast.’

### Draaistukken

Wat de Holp-aanbouwdelen volgens Grave interessant maken, zijn vooral de draaikoppen. ‘Je kiest vaak tussen een kantelsysteem, een draaisysteem en een draai-kantelsysteem. Als je een kantelsysteem kiest en dat andersom op je graafmachine wilt plaatsen, moet je dat eerst

loskoppelen en dan weer aankoppelen. Dat kost tijd. En het aantal draaihoeken dat je kunt maken, is beperkt. Met aan draaistuk kun je 95 procent meer hoeken bereiken en werk je al snel 40 procent sneller. Dat is bijvoorbeeld ook handig voor een hovenier. Als je vlak langs een gevel moet graven, kan dat met een draaistuk veel makkelijker, zonder de gevel te beschadigen.'

## 'Het is toch een soort jongensdroom die uitkomt, werken met grote machines'



 Emiel Grave

 Grave Ground Solutions

Een ander groot voordeel van Holp is dat dit bedrijf ook aanbouwdelen maakt voor kleinere graafmachines. 'Ze maken op maat voor elk type graafmachine. De concurrent doet dat voor machines vanaf 4500 kilo; Holp begint bij machines van 500 kilo.' Holp produceert lichtere draaistukken, waardoor dat mogelijk is. 'Stel, je hebt een kop van 100 kilo en zet die op een kraan van 500 kilo. Dan hou je maar 400 kilo aan tegengewicht over bij het graven. Een compact gewicht is dus belangrijk.'

### Garantie

Grave noemt nog een voordeel: 'Holp geeft drie jaar garantie, waarbij wordt uitgegaan van een levensduur van 3000 uur. En dan is er ook nog een goede deal voor wie zijn aanbouwdeel wil laten reviseren. Na revisie gaan we uit van nog eens 3000 uur levensduur. Voor 20 procent van het aankoopbedrag van een nieuwe kop voert Holp de revisie uit, met nog eens een jaar garantie.'

### Vakbeurs Hardenberg

Dat er interesse is in de aanbouwdelen, merkte Grave ook op de Groene Sector Vakbeurs in Hardenberg. Hij stond er met zijn maaimachines en ook een groot videoscherm, waarop te zien was wat de Holp-aanbouwdelen kunnen. 'Vooral over de draaistukken kreeg ik veel vragen. In Nederland zijn nu vooral de draai-kantelstukken populair. Maar een goed draaistuk is echt voldoende, al moet ik geïnteresseerden daar nog wel van overtuigen.'



De eerste bestellingen zijn inmiddels binnen en de aanbouwdelen zijn in de maak. 'De levertijd is ongeveer tien weken, omdat ze op maat gemaakt worden. Over zes weken worden de eerste stukken geleverd. Dat loopt via de dealer zelf; daar ben ik niet bij. Maar natuurlijk heb ik daarna altijd even contact om te vragen hoe de aankoop bevalt.'

### Demonstraties

'Misschien goed om te weten: op 8, 9 en 10 juni sta ik op de TKD-beurs in Almere, de Technische contactdagen', voegt Grave daaraan toe. 'Daar sta ik met twee grote graafmachines met Holp-aanbouwdelen. Alleen met Holp, want het is een beurs voor de bouwwereld.' Grave krijgt een grote stand van maar liefst 800 m<sup>2</sup>. 'Een professionele machinist geeft er de hele dag demonstraties en het publiek mag ze ook even uitproberen: ze mogen er graven tot één meter diep.' Hij kijkt al uit naar de beurs. 'Dat vind ik prachtig. Je spreekt de mensen die je wilt spreken; in korte tijd kun je je product goed laten zien. En je komt erachter waarin je contacten geïnteresseerd zijn. Zo doe je in heel korte tijd heel veel marktkennis op.'



  
BE SOCIAL  
Scan, lees & deel!