



Zero emission komt gestaag naderbij

Keuze- en bewegingsvrijheid bepalen de voortgang van de transitie naar zero emission

Dat de groensector meegaat in de energietransitie is een feit, maar duidelijk is ook dat hij zich daarbij niet laat dwingen. Werken met zero emission-apparatuur moet de gebruiker voordelen opleveren. Niet zozeer de CO2-reductie, maar de mobiliteit, de werkduur en de reductie van decibellen lijken doorslaggevende argumenten voor de energietransitie van groenondernemers. Stad+Groen neemt enkele innovaties in zero emission-groenonderhoud onder de loep.

Auteur: Paul van der Sneppen

‘De klant bepaalt nog steeds zelf of hij motor-aangedreven apparatuur inkoopt of accugereedschappen’, zegt Arian Essenstam van Husqvarna Benelux. Hij adviseert klanten die apparatuur inkopen voor professioneel gebruik. Als het aan zijn werkgever ligt, krijgt die klant nog steeds de optie om ook uit een breed scala motoraangedreven gereedschappen te kiezen. ‘We zien in de omzetten wel een steeds snellere stijging van de afzet van

accugereedschappen, maar de omzetten in motor-aangedreven apparaten stijgen nog steeds mee.’

Capaciteit

Dat heeft volgens Essenstam alles te maken met de capaciteit van de accu's. Die ontwikkeling gaat hard, maar motoraangedreven gereedschappen zijn vooralsnog niet weg te denken uit de toolkit van de professionele groenondernemer. ‘Eigenlijk

kun je stellen dat alle motormachines boven de 25 à 30 cc nog niet makkelijk vervangbaar zijn door accugereedschap. Denk aan de zwaardere bosmaaiers en bladblazers, waarmee grote percelen onderhouden worden. Daar speelt zowel mobiliteit, werkduur als vermogen een belangrijke rol bij de keuzes die ondernemers maken.’

Eén probleem dat nog niet is opgelost, is de korte



4 min. leestijd

ZERO-EMISSION



Dries van Tuijn (l) en Niels Mobers (r) met de IPS.



Michiel Bosch

werkduur van accumachines die veel vermogen vragen, vanwege de capaciteit van de huidige accu's. 'Maar klanten vragen tegenwoordig toch vaak om stillere machines. Ze weten dat die bestaan, maar kunnen de voor- en nadelen niet altijd goed tegen elkaar afwegen', vertelt Dries van Tuijn. Hij kent de groenbranche goed en spreekt uit ervaring.

Mobiel opladen

Vanuit die ervaring ging hij op zoek naar manieren om accugereedschappen toch langer te kunnen gebruiken. Hij zocht de oplossing in een mobiel laadstation, waarmee accu's op de werkplek geladen kunnen worden. Zijn jeugdvriend, technicus Niels Mobers, bouwde al stroomvoorzienings-systemen voor onder meer de scheepvaart en campers. Mobers zag in de queeste van Van Tuijn een uitdaging en ontwikkelde samen met hem een draagbaar laadstation ter grootte van een kratje bier, een soort powerbank op steroïden. 'Alles wat 220 volt vraagt, kun je ermee bedienen, van laptop tot bladblazer.'

Na het eerste prototype wisten Van Tuijn en Mobers al snel een aantal van hun systemen te verkopen. Twee jaar geleden richtten ze Independent Power Sources (IPS) op, een bedrijf dat geheel in eigen beheer IPS-systemen ontwikkelt en bouwt.

Een belangstellende voor hun producten die zich al snel aandienende, was Husqvarna, dat de IPS-systemen via zijn dealernetwerk aanbood. 'Onze klanten kunnen hun accugereedschappen thuis laden, op locatie met een omvormer en een extra accu, of desnoods ver in het veld, met een IPS. Die laatste optie hoort beslist in het rijtje thuis. Het maakt de gebruiker mobiel en de gebruiksmogelijkheden van diens elektrische gereedschappen worden er aanmerkelijk door uitgebreid.'

'Alles wat 220 volt vraagt, kun je met een IPS-systeem bedienen, van laptop tot bladblazer'

Mobiliteit

Van Tuijn en Mobers hebben een markt gevonden waarin mobiliteit allesbepalend is. De volgende stap die ze moeten zetten, is hun IPS-systeem nog onafhankelijker maken van het stroomnetwerk, weten ze. 'Husqvarna is al met dat idee aan het werk. Ze hebben een aanhanger gemaakt waarin

ons IPS-systeem is geïnstalleerd, samen met een set zonnepanelen. De gebruiker laadt dus op locatie bij.'

Husqvarna is overigens niet de enige die op dat idee kwam. Michiel Bosch van Detuinenvanbosch uit Twello bouwde drie jaar geleden al een hoveniersbus met daarin accu's en een omvormer en zonnepanelen op het dak. Daarmee laadt hij veertien kleine accu's van Husqvarna. De eerste ervaringen met de mobiele opstelling waren goed, al heeft dat ook te maken met het feit dat groenprofessionals vooral in de zonnrijke zomermaanden op locatie werken.

Nichemarkt

'Natuurlijk weten we dat we concurrentie kunnen verwachten', zegt Van Tuijn. 'Het is sowieso raar dat van de grote marktpartijen in accugereedschap nog niemand in deze markt is gestapt. Wij vermoeden dat ze die markt nog te veel een "niche" vonden.' Daar lijkt nu verandering in te komen. Grote marktpartijen komen nu bij IPS hun licht opsteken over mobiele laadsystemen. 'We hebben in twee jaar tijd enorm veel kennis opgedaan. Dat geeft ons nu een voorsprong.'

Het gaat de jonge ondernemers voor de wind, zo lijkt het. Investeringskapitaal hadden ze nauwelijks



Arian Essenstam

nodig en de vraag naar hun systemen is groot. Hun eerste prototype bouwden ze met eigen kapitaal, dat na de eerste verkopen alweer snel in de portemonnee terugvloede. Ook de nazaten van die eersteling wisten ze stuk voor stuk snel te verkopen.

Ambities

Is IPS van oorsprong een techbedrijf dat voortkomt uit de groensector, de ambities blijven niet beperkt

tot die tak van sport, als het aan Van Tuijn ligt. 'IPS-systemen zijn ontwikkeld vanuit mijn persoonlijke ervaring in de groensector. Maar de gebruiksmogelijkheden zijn zo veelzijdig, dat we ons waarschijnlijk niet daartoe gaan beperken. We ontwikkelen en bouwen alles zelf. We kunnen dus ook veel systemen op maat maken. Zo is er al belangstelling van Defensie. Die zoeken IPS-systemen waarop complete noodhospitaal kunnen draaien.' Ook denken de ondernemers aan het bouwen van

ZERO-EMISSION



systemen voor de bouwsector, voor de toeristische branche en voor expedities. De innovaties die daarvoor nodig zijn, liggen al op de tekentafel. 'We bieden een app aan waarmee je op afstand de opbrengst van de zonnepanelen en de status van de ingebouwde lithiumionaccu kunt controleren. Voor nog meer mobiliteit zijn we zelfs al bezig met software die bediening via sms mogelijk maakt. Daarmee wordt het bereik van de gebruiker met diens IPS-systeem nog verder vergroot.'

'Motormachines boven de 25 à 30cc zijn nog niet makkelijk vervangbaar door accugereedschap'

Motormachines

Voor groenondernemers betekenen al deze ontwikkelingen dat de motormachines straks helemaal uit de toolkit verwijderd kunnen worden. 'Als de techniek zo blijft voortschrijden, dan zal dat zeker een keer gebeuren', zegt Essenstam daarover. Maar de transitie naar elektrisch laat zich niet afdwingen. De techniek geeft de maat aan in die ontwikkeling, zo lijkt het; de gebruiker volgt. 'Voorlopig moet de klant zelf die beslissing kunnen nemen, wat ons betreft. De afwegingen om te kiezen voor motorgereedschap of voor accugereedschap zijn te talrijk en te complex om die beslissing voor de klant te maken.'



Be social

Scan of ga naar:

www.Stad+Groen.nl/artikel.asp?id=41-6832