

Jeroen van Eerd, technisch directeur en oprichter van Knegt (links) en Hans Heijmans, algemeen directeur voor de productielocatie van Knegt in Veldhoven



# Hans Heijmans wil Knegt naar volgend niveau brengen: ‘Potentie elektrische tractoren is gigantisch’

**De tractorindustrie verduurzamen en voor iedereen toegankelijk maken. Dat is de missie van Hans Heijmans, de nieuwe directeur van Knegt Quality Tractors. Daarnaast wil hij de productie van de tractoren van Knegt verdriedubbelen, waarbij de focus steeds meer op elektrisch komt te liggen.**

**‘We moeten de Tesla van de compacte tractor worden.’**

Auteur: Ralf Pijnenburg

We spreken Hans Heijmans in de showroom van het hoofdkantoor van Knegt International in Veldhoven. Op deze plek bevindt zich ook de productielocatie van de onderneming. De nieuwe directeur wijst op vier elektrische tractoren die klaarstaan om naar Nieuw-Zeeland te worden verscheept. ‘Onlangs hebben we er ook vier naar Canada en Jakarta en twee naar Mauritius getransporteerd. We ontvangen aanvragen vanuit alle uithoeken van de wereld en

willen dat graag uitbouwen.’ Maar alleen al in Nederland ligt er volgens Heijmans nog veel potentie om de industrie duurzamer te maken. ‘We bieden een betaalbare compacte tractor zonder vervuilende emissie. De compacte dieseltractoren van grote merken zijn inmiddels niet goedkoper dan onze elektrische variant. Een echte gamechanger, de toekomst van de tractorindustrie als je het mij vraagt.’

## **Flow van werkmaterialen**

Heijmans heeft de ambitie geformuleerd om de productie van tractoren flink op te schalen. Hij heeft het idee dat zijn bedrijf met hetzelfde aantal mensen en vierkante meters het aantal geproduceerde tractoren kan verdriedubbelen. Hoe hij dit voor elkaar wil krijgen? ‘Ten eerste door het aantal werkplekken te verdubbelen. Daarnaast kunnen we de flow van onze werkmaterialen efficiënter organiseren. Voorheen zochten de monteurs de onderdelen voor de machines zelf bij elkaar in de voorraadhal, nu zorgen we ervoor dat die worden aangeleverd op de werkstations. Dit betekent dat de productie niet meer stil komt te liggen.’ Door meer slimme technische aanpassingen te doen kan Knegt de productiecapaciteit nog verder verhogen. ‘Denk aan het uitbesteden van de bedrading van onze elektrische tractoren’, vervolgt de directeur. ‘Dat scheelt zomaar een halve werkdag die we kunnen steken in de productie



In Nederland ligt volgens Knegt nog veel potentie om de industrie duurzamer te maken

van tractoren. Verder hebben we een nieuw ERP-systeem geïmplementeerd, waardoor onze administratie, voorraadbeheer en in- en verkoop beter op elkaar aansluiten. Dit betekent onder meer dat je vandaag de onderdelen bestelt voor een tractor die je over drie maanden gaat bouwen. Dit garandeert een snelle levering van onze tractoren, ook als we gaan opschalen. Aan de transitie die we doormaken, hebben we de komende tijd een hele kluiif.

#### Vraag neemt toe sinds corona

Knegt-directeur Jeroen van Eerd startte drie jaar geleden, in de tijd van corona, met het ontwikkelen en vermarkten van de elektrische compacte tractoren. Hij zag de vraag sindsdien alsmaar toenemen, maar wilde zich tegelijkertijd vooral bezig blijven houden met de techniek. Daarom sloeg hij de handen ineen met Heijmans en duurzaamheidsinvesteerder Frank Huis. Heijmans neemt zijn ervaringen mee vanuit de automobielenindustrie, waar hij werkte voor gerenommeerde merken als Nedcar, Volvo, Ford en Lightyear. Heijmans: 'Na mijn avontuur bij Lightyear, waar ik verantwoordelijk was voor de ontwikkeling van de zonnedaken, was ik op

zoek naar een nieuwe uitdaging en wees Frank me op het te koop staan van Knegt. 'Wat moet ik met tractoren?' was de eerste gedachte die bij me opkwam, geef ik eerlijk toe. Maar na een gesprek met Jeroen raakte ik direct enthousiast. Over het bedrijf, over de mensen, over het product en over de potentie. Jeroen zocht iemand die de algemene leiding van Knegt op zich wilde nemen. Hierdoor kan hij zich bezig blijven houden met zijn passie: het technisch doorontwikkelen van de tractoren.'

Op de vraag waar de passie van Heijmans ligt, hoeft hij niet lang na te denken. 'Ik vind het leuk om de potentie op te schalen en de organisatie naar een volgend niveau te brengen,' antwoordt hij. 'Knegt heeft al een goede naam opgebouwd in verschillende sectoren met de compacte dieseltractoren. Vanuit deze sterke economische positie kunnen we transformeren naar een hoger volume met de elektrische tractoren. Het belangrijkste is dat we er een teamprestatie van maken. Als ik iets heb geleerd, is het dat we ons niet moeten verliezen in bureaucratie en verzuiling van afdelingen. Ik heb het welzijn van mensen en arbeidsvreugde

hoog in het vaandel staan. Als mensen hier niet met plezier komen werken, dan doe ik iets verkeerd.'

#### Betaalbaarheid

In de automotive is het elektrificeren van voertuigen al langer aan de gang en zijn er talloze betaalbare modellen. Dat elektrisch rijden de toekomst is, daar twijfelt niemand meer aan. Toch wordt er nog wel eens getwijfeld aan de betaalbaarheid van elektrische tractoren, weet ook Heijmans. 'Het heeft ook wel een deel met onbekendheid te maken. Ja, elektrisch is in de aanschaf duurder, maar de *total cost of ownership* ligt veel lager. Daarnaast heb je geen last van uitstoot en geluidshinder, wat bijvoorbeeld op golfbanen en in kwekerijen een enorm voordeel is. Daar komt bij dat bij gemeenten het emissieloos bouwen steeds hoger op de agenda komt te staan. Dus daar ligt voor ons ook nog een groeimarkt. De komende tijd zullen we hoveniers, greenkeepers en andere groenprofessionals proactief gaan benaderen om de meerwaarde van elektrische tractoren onder de aandacht te brengen. Want nogmaals, de mogelijkheden zijn gigantisch.'

**'Vanuit een sterke economische positie kunnen we transformeren naar een hoger volume'**



**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!