

Groene innovaties



Het idee dat er zoiets als een gebalanceerde en rustige markt ontstaat, **is een farce**

Ide je een aannemer. Die kwam dan langs en rekende op de achterkant van zijn sigarendoos uit hoeveel dat dan wel niet moest kosten. En klaar was Kees. Nou ja, klaar nog niet helemaal, want het werk moest nog gedaan worden, maar als opdrachtgever was je van een zorg bevrijd.

Natuurlijk is niet alles nagelnieuw, en er zijn ook een hoop dingen die je op andere beurzen of bij andere leveranciers al een keer gezien hebt

Inmiddels hebben we dat allemaal veel beter geregeld. Die ouderwetse sigarendoos is vervangen door een miljoenen euro's kostend systeem, dat de klusjes volstrekt transparant en eerlijk uitdeelt aan de aannemers. Bij veel klussen zijn de kosten voor de digitale variant van de ouderwetse sigarendoos opgelopen tot soms wel tien tot twintig procent van de totale kosten van de klus.

Als je alleen al afgaat op wat wij toegestuurd hebben gekregen van de deelnemers, wordt het een meer dan interessante beurs

Het aardige van de ontwikkelingen is dat er inmiddels alweer een slag overheen is gegaan. Het was zowel bij de ouderwetse sigarendoos als bij de moderne elektronische variant nog steeds duidelijk wie opdrachtgever was en wie opdrachtnemer. Bij de nieuwste vorm van samenwerking wordt ook dat steeds diffuser. De burger is soms opdrachtgever, maar soms ook verantwoordelijk voor het daadwerkelijke onderhoud of de regie over andere uitvoerende partijen. En die arme groenbeheerder, die vroeger alleen maar een krabbel op een sigarendoos hoefde te zetten, heeft het helemaal lastig. Hij zit weliswaar nog steeds als een spin in het web, maar het is niet altijd duidelijk wie er echt aan de touwtjes trekt.

Met vriendelijk groet,

Hein van Iersel (hein@nwst.nl)
Hoofredacteur

PS: Ik zie u graag op onze Boom Innovatie Dag. U kunt zich opgeven op www.boominnovatiedag.nl



Be social

Scan of ga naar:

www.stad-en-groen.nl/artikel.asp?id=41-5384