

Kip en ei

Groenvoorziening is nu nog een **enorm versnipperde markt**



Deze middag een hoogst interessante discussie bijgewoond over ICT en groen. De aanleiding was een column in ons blad waarin een groenaannemer meldde dat de gemiddelde frietboer beter geautomatiseerd is dan de groene sector. Dat doet natuurlijk pijn en sommige ICT'ers voelden zich persoonlijk onder hun bits en bytes getrapt. Voor de discussie is dat alleen maar goed. Soms heb je wat positieve irritatie nodig, over en weer, om een stap verder te komen. Die positieve irritatie was er, maar helaas tegelijk ook een soort fatalisme, zowel bij de groenaanemers als de ICT'ers, dat die andere partij niet wil veranderen. 'Die andere partij praat Chinees', verzucht een aannemer, waarop de ICT'er

ICT en groen hebben nu misschien nog een slecht huwelijk, maar dat is een kwestie van tijd

weer antwoordt dat de groene sector wel wat groter mag denken en dat de tijd voorbij is dat je in je uppie het ei van Columbus kunt uitbroeden. Maar ja, voor dat ei van Columbus heb je toch echt een kip nodig. Enfin, het verloop van die discussie kent u! De beruchte kip-of-eidiscussie. Het rare dilemma bij automatisering is dat het steeds eenvoudig wordt voor de gebruiker, maar tegelijk ook steeds duurder voor de opdracht gevende partij en complexer voor de ICT'er.

De oplossing komt er overigens wel aan. Groenvoorziening is nu nog een enorm versnipperde markt, maar ik durf te voorspellen dat er de komende

periode een enorme consolidatie zal plaatsvinden. De grote bedrijven worden nog groter en kunnen dat mede doordat zij de centjes hebben om hun automatisering op orde te krijgen en daarmee werkprocessen kunnen optimaliseren. De kleine bedrijven belanden dan automatisch in een positie van onderaanneming, en dat is doorgaans niet de plaats waar de echte munten verdiend worden. Immers, die grote groenvoorzieners zijn ook groot geworden omdat zij hun inkoop op orde hebben. Misschien valt dat nu nog even mee, omdat de grote aannemers zich jaren geleden geïmmiteerd hebben aan langlopende contracten tegen tarieven waarmee je nu geen zpp'er of onderaannemer meer uit bed kunt lokken.

Hoe dan ook: ICT en groen hebben nu misschien nog een matig huwelijk, maar dat is een kwestie van tijd. Op het moment dat opdrachtgevers weten wat er te halen valt, zullen groenvoorzieners eenvoudig gedwongen worden om hun automatisering op orde te krijgen. Dat zie je nu feitelijk al in de afvalsector. Deze sector wordt gedomineerd door grote overheidgerelateerde bedrijven en is mede daardoor professioneler als het gaat om automatisering.

Met vriendelijk groet,

Hein van Iersel (hein@nwst.nl)
Hoofredacteur



Be social

Scan of ga naar:

www.Stad+Groen.nl/artikel.asp?id=41-6932