



# Er gaat niets boven Dokkum

'Onkruidbestrijding zonder chemie is maar iets duurder, als je tenminste goed plant'

Zelf omschrijft Wichard de Vries zijn vestigingsplaats in Dokkum heel bondig: 'Boven mij vind je alleen maar boeren, polders en de Waddenzee. Vandaar dat ik volgend jaar op zoek ga naar een nieuwe vestigingsplaats, wat zuidelijker in Friesland.'

Auteur: Hein van Iersel





Wie bij groene aannemers het beeld heeft van een dikke Mercedes en een dito buik, komt bij Wichard de Vries bedrogen uit. De Vries is nog geen dertig en ziet er allesbehalve als een echte aannemer uit. Geen dikke buik, geen Mercedes en zelfs een beetje ijdel als hij voor dit artikel op de foto moet. Wichard de Vries is sinds 2016 directeur en eigenaar van het bedrijf SG Groen Groep, dat door vader De Vries is opgestart als een hoveniersbedrijf: Svensk Gardning. De Vries junior had wat minder interesse in de hovenierspoot en is de afgelopen jaren bezig geweest om zichzelf om te vormen van hovenier tot groenvoorziener. Dat proces lijkt goed en voorspoedig te verlopen. SG Groen heeft in onderaanneming een grote klus in de kop van Noord-Holland gescoord en ook een aantal landelijke klussen, oa TNT Express en Ahold (Noord Holland). Daarnaast heeft het bedrijf zoals gezegd de beslissing genomen om te verhuizen naar een nieuwe locatie. De kans groot dat het bedrijf er wat dat betreft op achteruitgaat, want in Dokkum heeft het nu een fantastisch bedrijfslocatie, die ooit is gebouwd voor het hoveniersbedrijf van vader De Vries.

#### Aanbestedingen

Een groenvoorzienings- en een hoveniersbedrijf zijn oppervlakkig gezien nauw verwant. Het grote verschil is echter dat je als groenvoorziener te maken hebt met aanbestedingen. De Vries heeft daar een uitgesproken mening over. Kortweg komt die erop neer dat de opdrachtgever recht heeft op de laagst mogelijke prijs, maar dat de aannemer dan ook recht heeft op meerwerk als er een fout in het bestek zit. Voor iemand die pas sinds kort in de aannemerij zit, klinkt De Vries op dit gebied redelijk door de wol geveerd. De Vries: 'Ik had een discussie met een gemeentelijke klant van mij –welke gemeente is niet belangrijk– bij wie we juist een grote onkruidtender hadden gewonnen. De man van de gemeente zei dat wij nu aan het werk moesten. Daar had hij gelijk in, maar ik antwoordde dat zijn eigen dienst net zo goed aan het werk moest. In de aanbesteding was afgesproken dat het veegwerk bij de gemeente zou blijven en wij verantwoordelijk waren voor het onkruid. Dan is het heel simpel: als zij hun werk niet doen, heb ik dubbel werk door iets waar ik geen invloed op heb. Dat lijkt me niet de bedoeling van een aanbesteding.'

#### Onkruid

Niet alleen over aanbestedingen heeft De Vries een uitgesproken mening. Dat geldt ook voor onkruidbeheer op verhardingen, een van de belangrijkste activiteiten van het bedrijf. De Vries ergert zich

## INTERVIEW

eraan dat er nog steeds veel glyfosaat gebruikt wordt door professionals. Misschien niet zozeer bij opdrachten voor overheden, maar volgens De Vries wel degelijk bij particuliere klussen en bij het onderhoud van tuinen bij instellingen, kantoren en op bedrijfsterreinen. Dat soort opdrachtgevers is vaak maar amper op de hoogte van het huidige verbod. En als ze dat wel zijn, vinden ze het maar wat makkelijk dat hun hovenier de gifspuit hanteert. Het resultaat is wél oneerlijke concurrentie. Een bedrijf als SG Groen Groep moet investeren in dure machines en keurmerken om op de legale manier onkruid te bestrijden; een lokaal hoveniertje kan dezelfde klus klaren met een gifspuit die al tien keer is afgeschreven.

**'De opdrachtgever heeft recht op de laagst mogelijke prijs, maar de aannemer dan ook op meerwerk als er een fout in het bestek zit'**

De Vries is van mening dat onkruidbestrijding zonder chemie wel iets duurder is dan op de ouderwetse manier met chemie, maar dat het verschil wel meevalt. Als je tenminste je werk goed inricht. Beter samenwerken, het werk efficiënter inrichten en een goede planning kan gemeentes veel kosten besparen, is de stelling van De Vries in dit verband. Zelf heeft SG Groen Groep zich bekeerd tot beheer met heet water. Het bedrijf heeft van Heatweed-dealer Dem uit Leeuwarden in één klap twee Heatweed-sensors gekocht. Of eigenlijk Wave-sensors, die zelfs in de bedrijfskleuren van SG Groen gespoten zijn. SG Groen heeft met deze twee capaciteitsmonsters in de schuur onkruidcontracten in de wacht gesleept van de gemeentes Dongeradeel, Kollumerland en Dantumadeel. De Vries: 'Voor 2018 verwachten we de capaciteit te verdubbelen, naar vier machines.' Naast onkruidbestrijding met heet water richt SG Groen Groep zich op onderhoud van sportvelden en gladheidsbestrijding.



Be social

Scan of ga naar:

[www.stad-en-groen.nl/artikel.asp?id=41-7230](http://www.stad-en-groen.nl/artikel.asp?id=41-7230)